

«Von Autos verstehe ich nichts, dafür umso mehr von Finanzanlagen!»

Das Auseinandersetzen mit Geldanlagen und Bankgeschäften ist nicht jedermanns Sache. Oftmals fehlt es im hektischen Alltag auch schlichtweg an der nötigen Zeit, sich mit Fragen rund ums Geld zu befassen. So bleibt für Monate oder gar Jahre alles wie gehabt, halt nicht ideal, aber solala. Irgendwann geht dann der Überblick verloren und dementsprechend gesellt sich auch noch Unsicherheit hinzu. Jetzt wäre jemand von Nöten der mit Rat und Tat zur Seite steht, jemand wie der Finanzexperte und Konsumentenschützer Alain Lauber – er weiss genau wie der Finanz-Hase läuft, wo der Sparstrumpf vorteilhaft anzulegen ist und wovon lieber die Finger zu lassen sind!

Bereits von Kindesbeinen an war Alain Lauber fasziniert davon, mit Geld umzugehen. Angefangen hatte alles mit seinem Sparkässeli, welches er jeweils eifrig und voller Freude nach Weihnachten zur Bank brachte, um den Sparbatzen stolz auf das eigene Konto einzuzahlen. Die spätere Banklehre war dann nur die logische Konsequenz aus dieser Begeisterung. «Viele Jahre, um genau zu sein, 33, war ich mit Leib und Seele Banker und lernte alle Aspekte des Bankgeschäfts kennen», berichtet der Finanzexperte. Doch dann wurde ihm der Verkaufsdruck zu massiv, denn eine Bank will, dass ihre Kundenberater vor allem Fonds und andere Produkte verkauft, die der Bank selbst Ertrag einbringen. «Diese Situation gefiel mir nicht mehr, ich fühlte mich absolut nicht mehr wohl in meiner Haut», erzählt er. Er kündigte den Job und die Anzüge und Krawatten wurden kurzerhand verschenkt. «Sich nicht mehr mit dem Gedanken beschäftigen zu müssen, wie ich den Kunden teure Produkte andrehen soll, war herrlich erlösend», so Alain Lauber.

Der Schritt in die Selbstständigkeit

Mit all dem Wissen und der langjährigen Erfahrung im Finanzwesen, aber hauptsächlich, weil ihm nach wie vor die Welt der Geldanlagen Spass macht, war Alain Lauber klar, dass er der Branche treu bleibt, aber jetzt eben auf der Kundenseite und nicht auf der Bankseite. «Wirklich unabhängige Berater gibt es in der Region keine, da bin ich auf weiter Flur alleine», so der Finanzberater. Der entscheidende Unterschied zu anderen Beratern besteht bei Alain Lauber darin, dass er keine Produkte verkauft oder vermittelt, mit keinem Finanzinstitut zusammenarbeitet oder Provisionen in irgendeiner Form erhält. «Mit meiner Dienstleistung will und kann ich nicht Millionen verdienen, sondern einfach einen guten Job machen, bei dem ich abends noch in den Spiegel schauen kann», resümiert Alain Lauber.

Man muss einen guten Riecher haben

Ein guter Draht zu den Kunden ist wichtig und bei einer Beratung sollte aufmerksam zugehört werden. «Meine Stärke ist definitiv das rasche Erkennen des Problems. Erst wenn alle Fragen seitens des Kunden gelöst sind, gehe ich wieder», betont der Finanzexperte. Die Anfahrtkosten werden übrigens nicht berechnet. «Die Themen meiner Beratung sind vielfältig – oftmals ist eine neutrale Zweitmeinung zu Anlagevorschlägen gefragt. Aber auch Depotbesprechungen, Pensionsplanungen, Mithilfe bei Börsen- und Zahlungsaufträgen im



Finanzexperte & Konsumentenschützer Alain Lauber

E-Banking oder wie die Büroablage neu organisiert werden soll, stehen auf dem Programm», erzählt der Finanzexperte aus seinem Arbeitsalltag. Langweilig wird es ihm dabei nie und in der Lösungsfindung kann er völlig aufgehen. Wer seine Dienstleistungen länger in Anspruch nehmen möchte, kann ein vorteilhaftes Abonnement buchen.

Unseriöse Praktiken im Finanzsektor

Alain Lauber nimmt kein Blatt vor den Mund, wie es in der Branche zu und hergeht: «Institute wie Banken und Versicherungen erzählen den Kunden gerne Halbwahrheiten, da empfiehlt es sich, nicht alles blauäugig zu glauben. Es kann ja nicht sein, dass etwas mehr kostet als es einbringt!» Wer da von Haus aus kritisch unterwegs ist und an der Oberfläche kratzt ist meist auf einem guten Weg. Zum Beispiel haben alte, gut verzinste Obligationen aufgrund der Tief- beziehungsweise Nullzinspolitik der Nationalbanken einen hohen Kurswert an der Börse. Dieser kann bisweilen 10 Prozent höher sein als der aufgedruckte Wert. Da Anlagefonds mit Obligationen zu diesem hohen Kurs bewertet werden, sind sie in den letzten Jahren enorm angestiegen. Wenn dann die Obligationen wieder zurückbezahlt werden, fällt der Kurs auf 100 Prozent zurück und der Kunde verliert die 10 Prozent. Bemerkenswert wird dieser Vorgang nicht von heute auf morgen – und die Spirale dreht sich weiter abwärts! «Einer der besten Ratschläge die ich meinen Kunden geben kann, ist der, nur die Anlagen zu tätigen, welche wirklich von Grund auf verstanden

Weiterbildung am Abend

Eintritt frei – Kollekte

14. September 2017

Pensionsplanung

Bevor Sie dafür viel Geld ausgeben, kommen Sie lieber zu mir.

26. Oktober 2017

Grundkurs «Geld anlegen»

Damit Sie auf ein Bankgespräch gut vorbereitet sind!

23. November 2017

Gefahren beim Geld anlegen

Die Tricks der Banker und Finanzberater...

Bevor Sie dafür viel Geld ausgeben, kommen Sie lieber zu mir.

Jeweils am Donnerstag um 17 Uhr in der Trattoria Antichi Sapori an der Bahnhofstrasse 1A in Therwil!

werden», so Alain Lauber und ergänzt, «letztendlich ist es aber keine Hexerei, sich einen Einblick in die Anlagemöglichkeiten zu verschaffen, denn das alles wird oft überschätzt. Kompliziert wird es lediglich aufgrund der Tatsache, dass jede Bank ihre Produkte anders benennt. Ob da wohl eine Absicht dahintersteckt?»

Weiterbildung am Abend

Um sein Insiderwissen und den langjährigen Erfahrungsschatz an die Öffentlichkeit weitergeben zu können, hält Alain Lauber mit viel Herzblut kostenfreie Vorträge über zahlreiche interessante Themen aus der Welt der Finanzen. Die nächste Vortragsreihe startet im kommenden Herbst – unbedingt einen Blick auf seine informative Homepage werfen, denn hier sind die Daten aufgelistet!

Übrigens braucht man nicht Millionär zu sein, um die Dienstleistungen von Alain Lauber in Anspruch zu nehmen, denn besonders Kleinanleger sollten sorgsam mit den Empfehlungen der Banken umgehen!



Alain Lauber

Fluhgasse 10

4207 Bretzwil

Tel. 061 941 15 07 / 079 873 77 66

info@alainlauber.ch

www.alainlauber.ch